

【再配権付き】

リセールライトビジネスを成功に導く
3つの黄金法則

by あ〜るびい

■著作権について

本書『【再配権付き】リセールライトビジネスを成功に導く3つの黄金法則』は著作権により保護された著作物にあたります。

本冊子の取り扱いについては下記事項にご注意下さい。

1. 本冊子の著作権は“あ～るびい”にあります。
2. マニュアルの一部または全部をあらゆるデータ蓄積手段(印刷物、ビデオ、テープレコーダー、電子メディア、インターネット等)により複製および転載することを禁じます。
3. 当マニュアルは再配布権が付属しております。
著作権は放棄致しませんが、改変無き再配布は許可致します。

■免責事項

本冊子は情報提供を目的としており読者様の利益を保証するものではありません。本書により、いかなる損害が発生しましても当方では、一切の責任を負いません。

■目次

- 第一部 リセールライトビジネスの基本とメリット
- 第二部 リセールライトビジネスを成功させる鉄則
- 第三部 最後に

第一部 リセールライトビジネスの基本とメリット

本マニュアルのノウハウの基本はリセールライトビジネスであり、その手法が他の方が作り出した情報商材を転売することで利益を産み出すビジネスだという事をまずご案内致します。

まず、ご注意頂きたい点が一つあります。一口にリセールライトと言っても下記に挙げる種類がありますのでそれぞれのルールをご理解下さい。

◆リミテッドユースライト◆

通常の商材。個人利用に限定される。再販売、無料配布、公開等禁止

◆ギブアウェイライト◆

無料配布は可能。販売は不可。

◆ロイヤリティライト◆

販売可能だが、売上げの一定割合を著者へ支払わなければならない。

◆リセールライト◆

この権利を取得した人間は、自分で決めた価格（最低販売価格は決められている場合有り）で商材を再販売することが可であり、売上げの100%が自分の利益になる。

一見、マスターリセールライトと同じように思いますが、**大きな違いは、「再販売権を譲渡」することは出来ないことです。**

◆マスターリセールライト◆

すべての権利を有する。
販売者に再販売権を譲渡する事が可能である。

前項のルールはご理解しましたか？

これらをしっかりと理解して正しい使い方をしないと販売者の方々と無用なトラブルに発展する場合がありますので特にご注意を願います。

大抵のリセールライト商材には下記のような注意書きが添付されているので洩らす事無くじっくりと読めば分かるはずですのでご参考下さい。

ご注目下さい！

ここに 2,500 円相当のマスターリセールライトをお付けします！

あなたはこのレポートの 100%マスターリセールライトの所有者となりました。

このレポートに 2,500 円の販売権をつけて販売することも、無料配布や

あなたのほかの商品ボーナスとして付けることも出来ます。

次にリセールライトビジネスのメリットについてご説明します。

まず、リセールライトビジネスの本質をオークションと比較してみてください。

オークションはモノを“仕入れる”ところから始まります。

あるものを500円／個で仕入れて、1000円／個で販売するとします。
1個売れる毎に500円の利益があなたの元に入ってくる事になります。

この商品が例えば100個仕入れて80個売れたとします。

この時..

500 (円) × 100 (個) = 50000円 (仕入額)

1000 (円) × 80 (個) = 80000円 (売上)

80000 (売上) - 50000 (仕入額) = 30000円 (利益)

利益は3万円得ることが出来ます。

しかしながら..

この時、売れた個数が20個だとどうでしょう？

$$20000(\text{売上}) - 50000(\text{仕入額}) = \blacktriangle 30000\text{円}(\text{利益})$$

という事で逆に3万円の赤字になってしまい、売れ残った商品は「不良在庫」として資産価値のないまま残ってしまいます。

これに対し、情報商材はいかがでしょう？

お気づきなられたでしょうか？

そうです。

リセールライト商材というのはほとんどがPDFファイルなどの電子書籍なので一度購入してしまえば「売れ残る」という事自体がありません。

在庫がないのですから！

更には相場にもよりますがある程度自由な価格が付けられる場合が多いので利益を生み出しやすいのです。

例えば10000円で購入したリセールライト商材を半額の5000円で販売します。

2本売れた時点で元は取れてしまいます。

3本目以降は全てあなたの利益になっていくのです！

まさに他力本願の不労所得の極みですね(笑)

他にも下記のような多数のメリットがあります。

- ・知識がなくても最短数時間の作業で利益を作れる。
- ・自分で商材を作るよりはるかに労力がかからない。
- ・オークションやネットショップと違い、在庫のリスクがない。

以上の事よりリセールライトビジネスの優位性がお分かりになれるかと思います。

第二部 リセールライトビジネスを成功させる鉄則

現在まででリセールライトビジネスの優位性を述べてきましたが、リスクがない訳ではありません。

下記にあげるリスクを正しく認識した上で、リセールライトビジネスを成功に導く黄金法則をご説明して参ります。

■リセールライトビジネスのリスク

- ①情報商材の内容が時代遅れになる。
例えば、ノウハウやツール系の商材はよほどのロングセラー商品でない限り必ず売れなくなる時期が来ます。商材毎に発売期⇒成長期⇒衰退期を繰り返します。
- ②自分が本当に売りたい商材は売る事ができない。
結局、既存のリセールライト商材から販売するモノを選ぶ事になるので、真の意味であなたのネットビジネスの戦略上、売りたいものを売れないと言う事ができます。単に手っとり早くお金を稼ぐ手法なのです。

**う～ん。困りました。
完璧と思われていたこの手法に陰りが出始めました。**

しかしながら…
ご安心下さい！
ここにあるのです。
何が…？
そう…
…

ゆるぎない黄金法則が！！！（次ページから♪）

★リセールライトビジネスの黄金法則★

黄金法則① 長持ちする商材を見つける

- 短期間で売れなくなるような陳腐な商材には手を出さないようお気を付け下さい。やはりマニュアル・ノウハウ系が人気です。ジャンルではネットビジネス・恋愛・ジャンルといった所が狙い目になります。

黄金法則② 販売場所を工夫する

- リセール商材でたくさん出回ったも売れるの？という疑問が湧いてくると思います。実は売れるんです。それは販売場所を複数個所に設定して工夫するのです。そうすれば一つの場所で販売するよりも売れなくなるリスクがぐっと減るのです。
- 主な販売場所は…mixiなどのSNS、掲示板(お悩み相談系もOK)、ブログやサイトメルマガなど、その他にも工夫次第で販売場所はいくらでもあります。

黄金法則③ 複数の同ジャンルのリセールライト商材を販売する

- リセールライト商材はその取得のしやすい事から、複数の商材を販売した方が圧倒的に利益を上げる事が出来ます。仮に一つの商材の利益が月に1万円だったとしても、商材を10種類販売していたらその利益は月間10万円の利益になるのです。
- また、あなたのネットビジネス媒体の属性と同ジャンルの商材を複数所持して下さい。属性を同じにすることで更なる利益UPが見込めるのです。

これだけ覚えて下さいね！

第三部 最後に

最後までご購入頂き有難うございました。
当マニュアルはいかがでしたでしょうか??

最後に当レポートの実践に打ってつけの情報をご紹介致します。
是非ともご覧&ご活用頂き、ザクザクと稼いで下さいね!!

- ・**おススメ情報①** ⇒ mixiでリセールライトの術を惜しげもなく大公開!
- ・**おススメ情報②** ⇒ リセールライト権利付き!!「Google アドセンス攻略ガイド」
- ・**おススメ情報③** ⇒ 先着 100 名【再販権利付】リセールライトビジネス・スターターパッケージ

多少なりとも、本マニュアルを読んで頂いた方のお力になれば幸いです。
これからも皆様の役に立つ情報を提供していきたいと考えておりますので
よろしくお願い致します。

- ★マニュアル作成者・メルマガ発行者 : あ〜るびい
- ★メルマガ : 「小遣い稼ぎが月収100万に! ネットビジネス情報局」
<http://www.mag2.com/m/0000256726.html>
(解除もこちらで出来ます。)
- ★Eメール : 下記
crazy_tkr@yahoo.co.jp